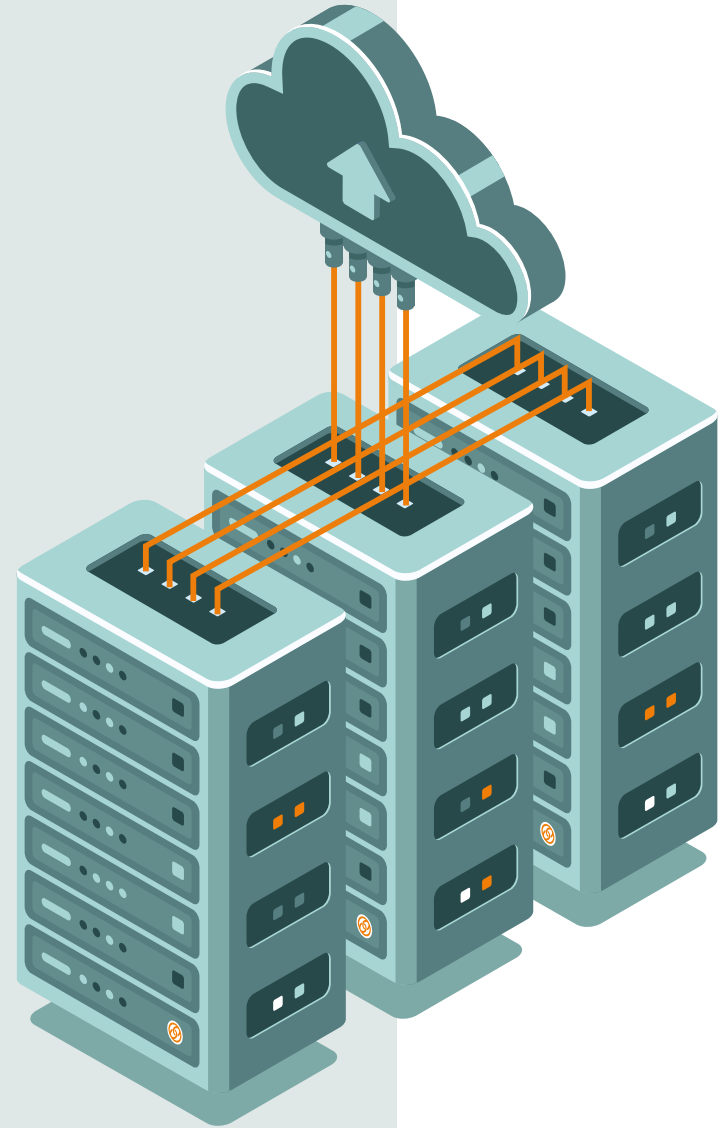


DIE CLOUD, DIE SICH WAS TRAUT.

sicher. hochverfügbar. klimapositiv. fair.

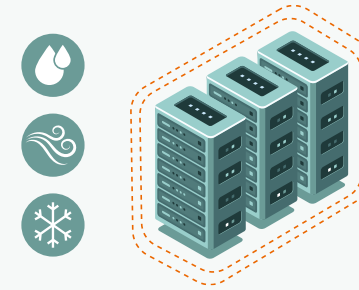


Mission

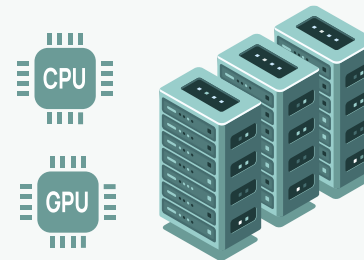
DIGGERS entwickelt, produziert und betreibt Kleinrechenzentren mit Fokus auf Dezentralisierung, Performance, Sicherheit und Ökologie.



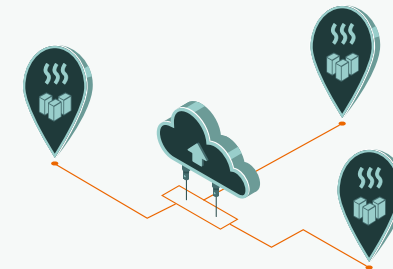
Dezentralisierung



Sicherheit



GPU-Power



Klimapositiv



USPs

Was macht die
DIGGERS Cloud
besonders?



Reduktion CO₂-Fußabdruck für
nachhaltige IT.



Neue Cloud Produktlösungen für
unterschiedlichste Branchen.

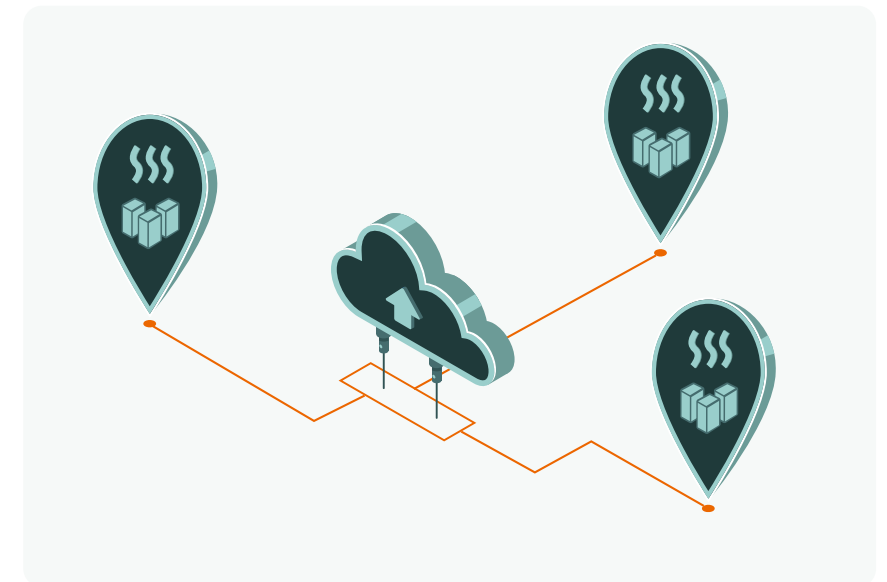


Einfache Handhabung für den IT-
Händler Weiterverkauf.



Klein-Rechenzentren

- 1 Modul = 1 DIGGERS Box
→ (ca. 1 m², max. 10 kW)
- Kompakte und versiegelte Box
→ IT untypische Orte
- Neu entwickeltes Kühlsystem mit Wärmeabnahme direkt am Chip
→ einfache Implementierung in bestehende Heizkreisläufe
- Weniger Heizen mit Öl, Gas & Holz
→ Reduktion der CO₂ Emissionen



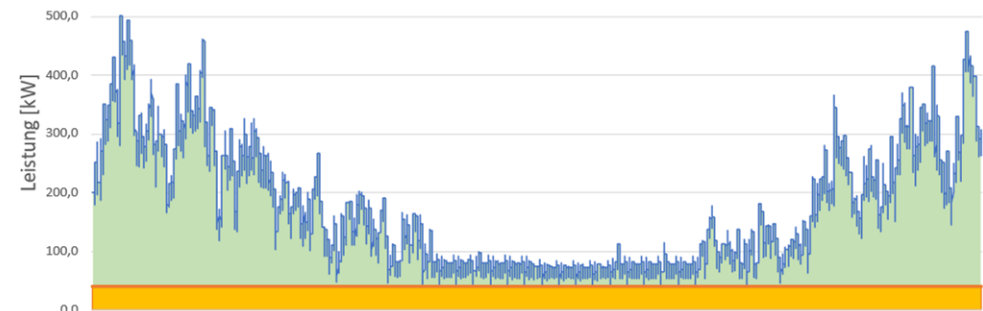
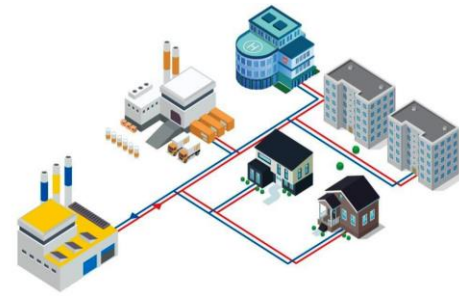
Standortpartner

Vorteile

- Kostengünstige Wärme für Standortpartner
- Direkter Stromabnehmer (PV Anlagen)
- Highspeed Internet über DIGGERS
- Netzaufwertung mit eigenem Rechencenter

Technische Umsetzung

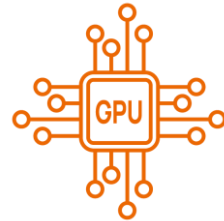
- Dimensionierung des Klein-Rechenzentrums an den Sommer Bandwärmebedarf
- Direkte Einbindung in den Heizkreis des Standortes
 - ca. 25 % des Jahresbedarfs durch Abwärme gedeckt



DIGGERS Cloud Services



Bauen und
Betreiben eigener
Kleinrechen-
zentren



Fokus auf
Grafikleistung
(GPUs).



Echte Geocluster,
dank verteilter
Standorte.



Daten bleiben im
Rechtsraum.
100% DSGVO-
konform.



Konfiguration
„Ready to
Onboarding“.



Das Team

Eine Cloud Lösung
von Menschen für Menschen.



**Micheal
Fussi**

Gründer, CEO



**Robert
Unterweger**

Gründer, CEO



**Armin
Pipp**

Gründer, CTO



**Christoph
Leitl**

Business Angel



**Christoph
Kociper**

Sales



**Melanie
Neupane**

Marketing & HR



**Andrea
Daniel**

Back Office



**Clemens
Pollhammer**

Engineering



Investitionsmöglichkeit

Investment
von 3-5 Mio. € für 2023

- Stille Beteiligung
- Gesellschafter mit bis zu 25% an DIGGERS Cloud GmbH

Was passiert mit dem Geld?

Marketing & Vertrieb

- Anstellung International Sales Manager
- Anstellung zusätzliche Sales Mitarbeiter
- Aufbau des Sales Channels DACH Region
- Schulungsprogramm Channelpartner B2B
- Werbekampagnen zur Erweckung des Kundenbedürfnisses

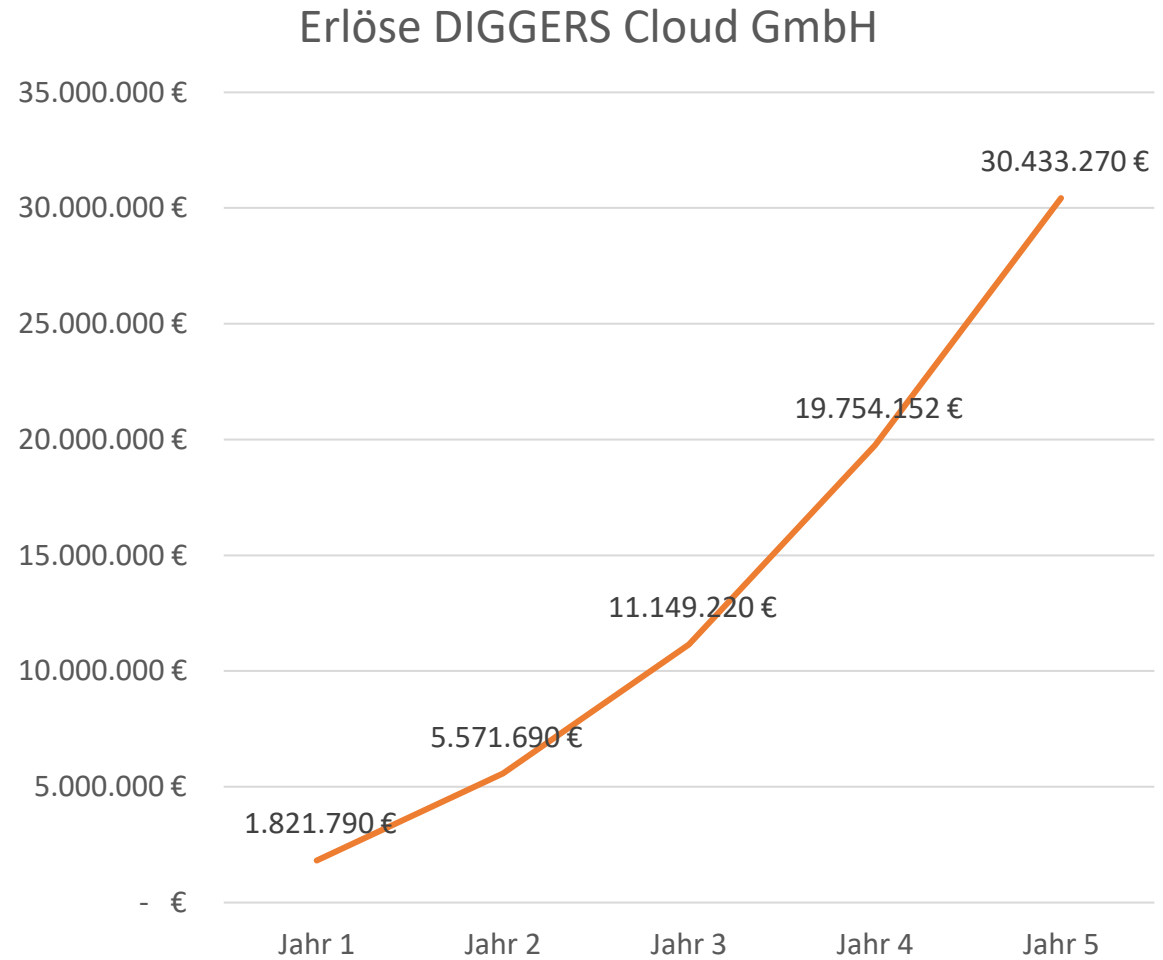
IT

- Anstellung zusätzliches IT Personal für Onboarding der Kunden
- Automatisierung der Prozesse
- Entwicklung Click to Sale Cloud Front End
- Beschäftigung externer Spezialisten



Investitionsmöglichkeit

Investment
von 1 Mio. €
ergibt folgende Planerlöse





Kontakt

DIGGERS Research GmbH

www.diggers.at

office@diggers.tech

+43 3536 206600

